

●販路開拓セミナー

販路開拓の成功へのカギは目に見えない資産にあり！

知的資産で未来を切り拓く：新たな販路開拓の秘訣

～自分では気づきにくい会社・お店の「資産」を活かし、売上UPにつなげる～

主催：福山商工会議所

外部環境が大きく変わる中で、売上アップのための販路開拓は重要な課題です。しかし、その前に自社の知的資産や顧客提供価値を認識することが不可欠です。本セミナーでは、知的資産経営の視点から自社の強みを見つけ出し、それを販路開拓にどう生かすかを、豊富な支援実績を持つ講師が解説します。

『知的資産』とは？

人材、技術、組織力、顧客とのネットワーク、ブランドなど、目に見えない資産のことで、企業の競争力の根源となるものです。

●開催日：令和**7年2月27日**(木) 13:30～16:30

●場所：福山商工会議所 1階 102会議室

●講師：モリシマ経営サポートオフィス（認定支援機関）
代表 **森島 重樹** 氏(中小企業診断士・1級販売士)

【プロフィール】

大学卒業後、金融機関で29年、小売業出向（6年間）。2019年中小企業診断士として独立、経営改善、財務支援、事業承継、知的資産経営分野で支援活動中。知的資産経営をベースに企業に自社の持ち味を理解いただき伴走支援実施。



- 内容：・まず経営数字になれましょう
・貴社の持ち味を探してみよう **【ワークショップ】**
・見えざる資産「知的資産経営」ご存知ですか？
・お客さまに提供している貴社の価値とは！
・価値ストーリー
・新商品展開・既存商品活用。「誰に！何を！どのように！売るのが！」
・まとめ

●定員：30名(定員になり次第締切ります)

●受講料：無料

●申込方法：QRコードのほか、次の申込書に必要事項をご記入のうえ、FAXにてお申し込みください。また、当所ホームページからもできます。
ホームページ：<https://www.fukuyama.or.jp/seminar/>



●申込・問合せ：福山商工会議所 経営課 〒720-0067 福山市西町2-10-1
TEL(084)921-8734 FAX(084)922-0100

※受付が完了した方には、メールにてお知らせいたします。

※駐車場は有料になります。また駐車場が手狭なため、お車でのお越しはご遠慮ください。

2/27 販路開拓セミナー

「知的資産で未来を切り拓く：新たな販路開拓の秘訣」

申込書

福山商工会議所 経営課行
FAX(084)922-0100

(ふりがな)
●事業所名

●業種

●申込責任者名

●電話番号

●責任者メールアドレス

(ふりがな)
●受講者名

(ふりがな)
●受講者名

・ご記入いただいた情報は、セミナー運営および商工会議所からの各種連絡・情報提供のために利用することがあります。

©